

Zur Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir für unseren Standort in 35325 Mücke, Groß-Eichen einen

## Key Account Manager (m/w/d)



### Gestalte mit uns die Spielwarenwelt von morgen!

Bei Toynamics Europe GmbH, der dynamischen Kraft hinter der Schweizer Hape Holding, gestalten wir die Zukunft der Spielwarenindustrie. Unsere Mission ist es, durch innovative und nachhaltige Spielzeugkonzepte eine bessere Welt für Kinder zu schaffen und gleichzeitig unseren Handelspartnern bahnbrechende Lösungen anzubieten.

Wir sind stetig auf der Suche nach Talenten, die schnell Verantwortung übernehmen und Teil eines Teams werden möchten, welches Innovation und Exzellenz in all unseren Prozessen sowie unsere globale Reichweite weiter ausbauen will.

Wenn du die Zukunft der Spielwarenbranche gestalten, unsere Marken noch bekannter machen und dich mit Proaktivität, Agilität und Offenheit immer wieder neu erfinden willst, dann bist du bei Toynamics genau richtig.



### Das bringt dein Job – Kundenkontakt und Abwechslung

- Akquisition und eigenverantwortliche Betreuung sowie Weiterentwicklung von relevanten Großkunden
- Regelmäßige Durchführung von Kundenbesuchen und stetiges Kundenmanagement zur Sicherstellung eines kontinuierlichen Auftragseingangs (Pipelinemanagement)
- Umsetzung der strategisch vorgegebenen Vertriebsziele durch Neuaufbau und Weiterentwicklung des ausgewählten Kundenportfolios
- Berater und Ansprechpartner für unsere Kunden in allen Belangen
- Entwicklung, Planung und Durchführung von Marketingaktivitäten mit Großkunden
- Sicherstellung von Top-Präsentationen und aktuellen Sortimenten in den Filialen
- Neukundenakquise sowie gezieltes Networking auf branchenrelevanten Messen und weiteren Veranstaltungen
- Reporting an die Vertriebsleitung

### Das brauchen wir – Begeisterung für den Vertrieb von Spielwaren

- Erfahrungen als Key Account Manager im Konsumgüterbereich, Branchen- sowie Produktkenntnisse sind von Vorteil
- Du willst das Unternehmen auf hohem Niveau im Markt präsentieren und bist ein kompetenter Gesprächspartner für unsere Kunden
- Du bist positiv, kontakt- und kommunikationsstark
- Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick gehören zu deinen Stärken
- Fundierte Kenntnisse im Bereich Verkaufsförderung und Handelsmarketing sind wünschenswert
- Einen sicheren Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen
- Fließende Deutsch- und Englisch-Kenntnisse (in Wort und Schrift)

### Das bieten wir



Flexible Arbeitszeiten



Mitarbeiter\*innen Rabatt



Spannende Aufgaben



Flache Hierarchien



Betriebliche Altersvorsorge



Moderne Hardware + Firmenhandy



Firmenevents



Attraktive Vergütung



Mobiles Arbeiten nach erfolgreicher Einarbeitung

### Starte jetzt deine Karriere bei uns!

Spricht Dich diese Herausforderung an? Dann sende uns per E-Mail [PDF] deine vollständigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Gehaltsvorstellungen und frühesten Eintrittsdatum zu. Toynamics Europe GmbH • Corinna Rüdiger • Alsfelder Straße 41, 35325 Mücke / Groß-Eichen per E-Mail: [career@toynamics.com](mailto:career@toynamics.com)